ROGTEC
Российские нефтегазовые технологии

EDITORS NOTE

Dear Readers,

Welcome to issue 11 of ROGTEC Magazine, and our last edition of a very eventful 2007. This year has seen many developments in the global oil and gas sector, most notably the sharp increase in the price of crude oil. 20 years ago, 100 bucks a barrel was the doomsday scenario analysts thought would never happen. However, with new reserves increasingly hard to come by and an energy thirsty world that consumes over 80 million barrels per day of petroleum products, prices were always going to increase exponentially. Indeed, with an ever increasing price for a barrel of oil, more emphasis is being placed on new exploration, specifically in eastern Siberia and the Russian Arctic. With as yet untold reserves of hydrocarbons, and an ever growing domestic and national demand, companies are investing in new exploration technologies in order to exploit this.

Regionally, we have seen an end to the Shtokman partner issue with Total and Statoil Hydro being given 25% and 24% respectively. There is even talk of another partner joining the project which, given the costs and technical/logistical challenges faced, is not a bad move on Gazprom´s part. With any agreement however, much will depend on the recriprocal arrangement.

Earlier on in the year we saw the Russian Government take a hard line on the environmental issue, which ultimately cost Shell their majority on the Sakhalin 2. This not only came as surprise to many, but started a wave of oil company nationlisation by the Kremlin. Although not overtly obvious, the signs were there and they not only made the international operating companies stand up and take notice, but caused the resignation of some high profile executives from domestic operating companies. Indeed, it served notice that the Russian bear was recovering its strength following the collapse of the Soviet Union and would not be pushed around, even by the multi billion dollar super majors. Whatever happens on the political level

however, will have little or no effect on the multitude of companies servicing the oil patch across the region. Indeed, judging by the responses by some of the market leading service companies in our roundtable on page 60, the market could not be healthier.

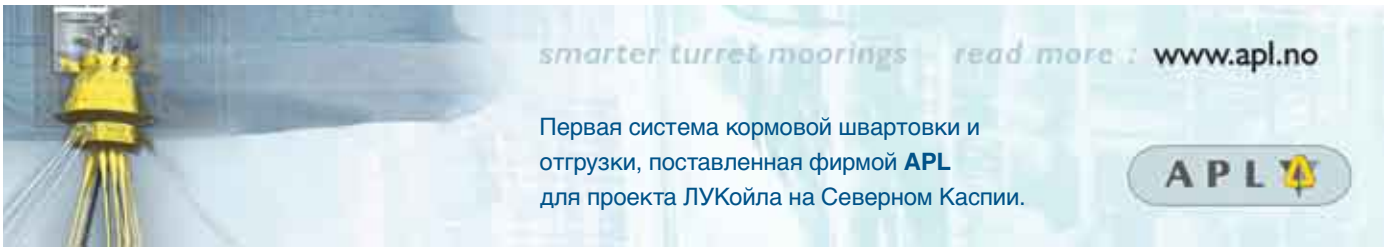
So, with increasing oil prices, producing countries are experiencing a boom in oil revenues and Russia and the Caspian countries are no exception. Discussions are on going with Russia´s near and far neighbours to achieve secure energy supplies, either concerning transit fees, the agreed price of gas, or supply and partnership rights. Whatever the problem, or indeed solution, the issues and challenges will roll on much further than just next year.

In any case, I hope you enjoy reading ROGTEC this quarter. I would also like to urge you all send back those subscription forms if you are not already a qualified subscriber. Remember, subscriptions are free on a regional basis and we will not be beaten on price for international circulation. On the note of circulation, ROGTEC has long boasted a very accurate and targeted circulation to the region, as well as cherry picked international readers. Following 10 succesful issues, we have decided to cement our position as the markets leading and most read O&G publication by applying for an audit with BPA Worldwide.

This is great news for ROGTEC, our readers and, most importantly, the advertisers who regularly support the publication.

Nick Lucan
Editorial Director
nick.lucan@themobiusgroup.com

THE MOBIUS GROUP



КОЛОНКА ШЕФРЕДКТОРА

Уважаемые читатели,

Приветствуем Вас на страницах 11-го номера журнала ROGTEC, последнего в богатом на события 2007 г. Год был весьма насыщенным для мировой нефтегазовой индустрии. Особенно резко подросли цены на сырую нефть. 20 лет назад цена в 100 баксов за баррель не могла привидеться отраслевым аналитикам даже в страшном сне. Однако в условиях уменьшения прироста запасов и требующей все больше и больше энергоносителей мировой экономики, потребляющей ежесуточно свыше 80 миллионов баррелей нефтепродуктов, резкое увеличение цен было неминуемым. И все же, на фоне многократного роста цены на баррель нефти работающие в России компании стали уделять значительно больше внимания геологоразведочным работам, особенно в Восточной Сибири и арктических регионах России. В условиях наличия значительных еще не разведанных запасов углеводородов и стремительно растущего спроса на энергетическое сырье как на внутреннем, так и на международном рынках, нефтегазовые компании инвестируют средства в технологии геологоразведки, способствующие повышению эффективности и снижению стоимости этих работ.

Развитие одного из крупнейших проектов по разработке Штокмановского месторождения ознаменовалось вхождением в этот проект двух иностранных фирм – французской Total и норвежской Statoil Hydro, получивших 25% и 24% доли соответственно. Поговаривают даже о том, что к проекту может присоединиться еще один участник, что, учитывая значительную стоимость реализации проекта и необходимость решения сложных технологических задач и вопросов материально-технического обеспечения, явится весьма дальновидным шагом со стороны Газпрома. Однако вхождение нового участника в проект возможно лишь при достижении взаимных договоренностей.

В самом начале года мы стали свидетелями ужесточения требований российского правительства к соблюдению компаниями природоохранного законодательства, что в конечном итоге вылилось для компании Shell в вынужденную продажу значительной части своей доли в проекте Сахалин 2 российскому Газпрому. Это не только оказалось неожиданным для многих, но и послужило началом прокатившейся волны национализации нефтяных компаний, организованных Кремлем. Хотя и не совсем очевидные на первый взгляд признаки усиления роли государства в нефтегазовой отрасли, несомненно, присутствуют, и они не только заставили задуматься многие компании о будущем своего бизнеса в России, но и привели к отставкам многих представителей высшего руководства российских отраслевых компаний.

Таким способом российское правительство дало понять, что “русский медведь” набирает силу после распада Советского Союза и с ним придется считаться даже крупнейшим компаниям с многомиллиардными оборотами. Как бы ни складывалась ситуация на политическом уровне, число сервисных компаний, оказывающих сервисные услуги для нефтегазовой отрасли в этом районе мира не уменьшается. Судя по высказываниям некоторых лидеров рынка сервисных услуг на нашем обсуждении за круглым столом (стр. 60), перспективы развития этого рынка вполне радужные. В условиях роста цен на нефть растут доходы от ее продажи у стран, в которых ведется добыча этого энергетического сырья, в число которых

входят Россия и страны Прикаспийского региона. Россия продолжает переговоры со своими ближайшими и более удаленными соседями, которые стараются обеспечить для своей энергетической безопасности долгосрочные поставки углеводородного сырья. Эти переговоры затрагивают транзитные тарифы на прокачку нефти и газа, согласование цен на газ или уровней добычи, а также объемы поставок и распределение прав партнеров по соглашениям. Какими бы ни были проблемы, после их разрешения возникнут другие проблемы и встанут новые задачи, и естественно, все они не смогут быть решены в течение 2008 г.

Как бы там ни было, я надеюсь, Вы с интересом ознакомитесь с материалами этого номера ROGTEC. Хотел бы также призвать Вас заполнить и направить в наш адрес подписные формы, если Вы еще не являетесь нашим постоянным подписчиком. Не забывайте, что подписка для России и Прикаспийского региона на наш журнал бесплатна, в отличие от конкурирующих изданий. Что касается тиража и распространения, ROGTEC всегда отличался в этом плане как издание, попадающее исключительно к заинтересованным представителям нефтегазового отраслевого сообщества, как внутри СНГ, так и за рубежом. После выпуска 10 номеров журнала, встреченных представителями отрасли с большим энтузиазмом, мы решили официально подтвердить нашу позицию лидирующего нефтегазового издания в России и Прикаспийском регионе, обратившись за проведением аудита одной из ведущих в этой области организаций. Это прекрасная новость для ROGTEC, наших читателей, а также, что особенно важно, для наших постоянных партнеров и рекламодателей, регулярно оказывающих доверие и поддержку нашему изданию.

Ник Лукан
Шеф-редактор издания
nick.lucan@themobiusgroup.com